

## **公司介绍**

未来体育创立于 2017 年，总部位于成都，是一家致力于培养 4 岁以上青少年及成人的专业美式篮球教育机构，机构以“美式教育”为核心优势，为学员长期提供 纯美式 · 双语交流 的体育培训服务。目前在全国共有十二校区别位于成都、西安、贵州、昆明、重庆等地，辐射四川多个二级城市，现为千余学员量身打造出系统的篮球训练和体育锻炼的方案。

同时，机构也为赴美学员打造专属留学通道，通过篮球特长生的渠道进入国外理想大学，同时帮助学员多参与美国篮球比赛，为进军 NBA 等顶级篮球殿堂做好准备。

机构两位创始人均在 NCAA(美国大学生联赛)中做过首发运动员，通过自身经历，理解“美式教育”远远不是表面上看到的“自由散漫”、“快乐无压”其推崇的是思想自由而非行为自由，表面上看起来的“散养”，其实是有计划性、规则性地开发学生的逻辑思维能力。

机构宗旨在轻松的学习氛围中体验篮球运动的魅力，享受运动快乐，提高篮球技艺，并在集体训练和配合中培养团队协作能力、领袖气质

## **招聘岗位介绍**

### **篮球教练（3名）：**

1. 根据公司要求进行篮球训练计划的制定与实施，根据不同年龄特点编写合理的教教学教案，不同周期的训练计划，球员以及球队的发展计划
2. 根据公司统一的课程大纲，教学方案，授课要求对学员进行授课，打磨学员的个人体能，个人技术、团队配合、以及推动学员的人格发展
3. 根据公司的要求进行球队的组建，比赛的组织邀约执行，对外比赛的参与
4. 根据公司的要求进行教学研究，不断提升教学能力，课堂录像分析、制作教案、根据教案说演课、内训相应内容；
5. 根据公司的要求完成家长服务，家长沟通：教学调研、补课管理；完成群服务，以及球员一对一服务
6. 根据公司的要求完成业务工作，配合进行营销宣传工作，潜在用户挖掘，成交谈单，转介绍，老用户续费以及其它消费挖掘

### **课程顾问岗位（4人）：**

1. 体育相关专业大专以上学历，专业队教练，退役队员或具备其他相关技能和条件者优先录用；

2. 能够使用办公软件;
3. 具备自主训练以及教学教研不断推动训练优化的意愿;
4. 有较强的教学实践能力、有较强的语言沟通能力、形象气质佳、富有亲和力;
5. 为人诚恳, 阳光自信, 工作态度积极, 责任心强, 服务意强, 喜欢小朋友。

就业地址: 覆盖成都大区(青羊、武侯、成华、东郊、双流、高新、天府1-3街、天府5街、华阳、天府新区)

### 市场专员岗位(3名)

1. 高薪收入——无责底薪+绩效底薪+获客奖金+月度提成, 收入上不封顶;
2. 晋升通道——良好的晋升通道, 专业和管理双向晋升通道, 每年多次调岗调薪;
3. 团队氛围——连老板都是95后, 是一群充满朝气的年轻伙伴, 公司主张坦诚沟通, 在这里你可以畅所欲言;
4. 交通便利——10个校区, 覆盖成都大区(青羊、武侯双楠、成华、东郊、双流、高新、天府1-3街、天府5街、华阳、天府新区, 龙泉驿), 根据你的位置就近安排。

#### 岗位职责

- 1、根据职级目标, 完成日业绩、周业绩、月业绩任务。制定周期性业绩计划。
- 2、根据业务标准化流程, 完成每日外呼目标、跟进目标、邀约目标。并养成良好的业务工作习惯。
- 3、负责统一跟进消化当日in资源、out资源, 并保持信息跟进的及时性和有效性。
- 4、负责完成客户的邀约-跟进-到访-咨询-成交的标准流程服务工做, 制定课程规划促成成交和转介绍例子的增量。
- 5、负责自己资源库信息的分类、管理、跟进。杜绝信息跟进不及时掉入公海。
- 6、完成报课成交流程并且将球员信息详细交接给教练团队, 完成课程服务交接。
- 7、积极配合校长完成校区业绩任务指标、校区活动组织、校区运营内容、及其他校区业务配合的工作

#### 岗位要求

- 1、中专/高中及大专以上学历。
- 2、有一年及以上销售经验, 教培销售经验者优先。
- 3、具备一定的沟通表达能力, 亲和力强, 形象气质佳并且有较强的教育情怀。
- 4、学习能力和工作自主性良好, 对待工作有长期稳定发展的决心。
- 5、服从团队及领导的安排, 对待工作积极向上, 有较强团队荣誉感。
- 6、接受业务工作的时间安排, 没有双休。
- 7、可以接受应届生。

#### 【岗位优势】

1. 高薪收入——无责底薪+绩效底薪+获客奖金+月度提成, 收入上不封顶;
2. 晋升通道——良好的晋升通道, 专业和管理双向晋升通道, 每年多次调岗调薪;
3. 团队氛围——连老板都是95后, 是一群充满朝气的年轻伙伴, 公司主张坦诚沟通, 在这里你可以畅所欲言;
4. 交通便利——10个校区, 覆盖成都大区(青羊、武侯双楠、成华、东郊、双流、高新、天府1-3街、天府5街、华阳、天府新区), 根据你的位置就近安排。

#### 岗位职责

- 1、通过公司提供的资源进行市场地推, 完成市场获客;
- 2、跟进并访问校区周边社区, 完成社区活动对接, 从而完成市场获客;
- 3、跟进并主动开发周边渠道, 完成异业合作、List置换、资源获取;
- 4、根据校区任务完成外呼工作;

- 5、配合完成总部市场活动的组织、交付和执行；
- 6、市场调研:开展相关竞品的调研工作，并形成调研报告，及时反馈市场信息；
- 7、按时参加并完成公司安排的培训、会议等其他工作；

#### 岗位要求

- 1、学历大专以上，优秀者可放宽至高中
- 2、具有市场开拓工作经验（包括但不限于地推、活动洽谈、渠道合作、异业外呼等）；
- 3、能够使用基础的 Excel、Word、PPT 等办公软件；
- 4、相貌端正、性格开朗、有良好的组织策划能力；
- 5、善于沟通，执行力强，有团队意识，喜欢孩子，有教育情怀；
- 6、能吃苦耐劳，勤奋上进，愿意从一线做起；

#### **人事专员岗位：1名**

##### 岗位职责：

- 1、负责招聘和人员面试
- 2、更新各大招聘网站平台，发布公司需要招聘的岗位
- 3、结合电话和网络筛选合适的人才，有自己的招聘渠道
- 4、与候选人做好后期跟进。通知面试人员面试结果

##### 任职要求：

- 1、大专及以上学历
- 2、有招聘工作经验，有销售招聘工作经验者优先
- 3、语言表达能力，执行力强具有很强的人际沟通能力，组织表达能力
- 4、上班时间：

上午：09:00-12:00 下午：14:00 - 19:00 周末双休节假日正常休息，带薪年假

- 5、福利待遇：五险+生日福利+节假日福利+旅游福利+下午茶福利+团建福利+每月聚餐+月度奖励